

Formandens beretning

Foreningen blev stiftet d. 27. januar 2012 og vi følger trenden fra de seneste år, nemlig en fortsat fremgang i medlemstallet, således at vi dags dato er helt oppe på 168 medlemmer. Og så er der endnu 2 medlemmer i pipelinen – de har dog endnu ikke betalt kontingent.

Det er en stigning i forhold til sidste år på ca. 9%, hvilket må siges at være rigtig flot.

Jeg nævnte på sidste års generalforsamling, at 2022 havde været et hektisk år for bestyrelsen, men jeg skal da lige love for, at der har været endnu mere at se til for bestyrelsen i 2023.

Desuden er bestyrelsen p.t. reduceret til 5 medlemmer. Bue skulle arbejde i USA, Jonas fik nye arbejdsområder at passe og vores suppleant Ann er desværre stadig ikke kommet sig helt over følgevirkningerne efter Corona. Hun er dog med på sidelinjen, og deltager hvor hun kan, bl.a. i messeudvalget.

Findvinen.dk

Jeg nævnte også sidste år, at igangsættelsen af platformen **findvinen.dk** viste sig at være sværere end den nuværende bestyrelse havde forventet.

Det er måske på sin plads her at nævne, at ingen i den nuværende bestyrelse har været initiativtagere til denne platform, så der har været visse overraskelser.

Bestyrelsen havde nok forventet, at de 25 forhåndstilmeldte forholdsvis hurtigt tilsluttede sig, og bestemt ikke troet, at selve initieringen skulle blive så svær, som det har vist sig. Og her vil jeg gerne understrege, at bestyrelsen er "almindelige" medlemmer af foreningen, som på frivillig basis har tilbudt at gøre en indsats – og dermed sagt, at de ikke nødvendigvis er stærke i implementering af en ny IT-platform. Desuden er der før hørt om forsinkelser, når det gælder implementering af IT-projekter!

Det har også været sværere at få synlighed på platformen end antaget, specielt set i lyset af trægheden med tilslutninger, inkl. de medlemmer, som (uden binding!) havde meddelt en forhåndsinteresse. Der er der stadig for få medlemmer til at det kan gå hen og blive en succes, som det er. Vi mangler den kritiske masse.

Når det er sagt, så er jeg som formand rigtig imponeret og stolt over at kunne konstatere, at driftsudvalget har gjort en fantastisk indsats. Ikke alene har de som konsulenter til Bewise (som fik opgaven til at skabe platformen) fået lusset diverse fejl

ud. De har også egenhændig (og dermed sparet den af generalforsamling tilsluttede eksterne arbejdskraft væk) både lavet denne supports arbejde, forenklet selve tilslutningen og hjulpet de medlemmer, som ønskede at slutte sig til platformen. Uanset om man ønsker at tilslutte sig denne platform, så vil jeg bede medlemmerne om at anerkende det arbejde, de har lavet.

Bestyrelsen konstaterede på bestyrelsesmøde d. 11. januar, at der var allerede brugt så mange penge på platformen – indenfor de rammer, der blev vedtaget på en tidligere generalforsamling – at vi ikke kunne forsvare at fortsætte uanfægtet. Det ville med meget stor sandsynlighed resultere i endnu flere udgifter.

Derfor besluttede bestyrelsen, at vi skulle bringe markedsføringen – og udgifterne – ned på et minimum for at diskutere platformens fremtid på forestående generalforsamling, hvilket er det vi gør nu!

Bestyrelsen diskuterede derefter, hvad vi kunne foreslå for at komme videre: udsættelse af tilslutningsafgiften, minimere den, helt afskaffe den, forhøje den procentuelle afgift, etc., men det blev besluttet at tage platformens fremtid op til diskussion på denne generalforsamling i dag.

At lukke findvinen.dk ned ville være forkert – nu er hjemmesiden kommet op at stå. Den fungerer og den promoverer synligheden af vore vine. Det er derfor bestyrelsens anbefaling, at findvinen.dk ændres fra at være en forening-i-foreningen, dvs. en platform forbeholdt en del af Forvins medlemmer (dem, der valgte at betale separat til denne platform) til at blive foreningens 'Fælles Fyrtårn', som ved fælles markedsføring, nyhedsbreve og brug af distributionslister til direct mail kampagner, etc. kan fremme alle medlemmers interesser. Dette skal tilbydes *uden tilslutningsgebyr* til *alle* medlemmer, som kan og vil tilslutte sig platformen – også de, der allerede har tilsluttet sig!

På denne måde kan vi forene og forstærke markedsføring af vore vine. Dette vi være til gavn for alle, og den brede tilslutning vil være selvforstærkende

Detaljerne vil ikke blive diskuteret her, eftersom det vil blive debatteret separat under punkt 5 på dagsordenen.

Messer

Garagevinmessen i Avedøre forløb roligt og var begunstiget af godt vejr. Selve messen gav et overskud på ca. 17.000 kr.

Denne messe er vel helt unik for Forvin. Den har været afholdt næsten siden starten, og altid med overskud. Sjovt nok, for beliggenheden er bestemt ikke ideel for offentlig transport – der er 300 mtr. til bussen, og det animerer jo ikke kunderne til at købe

ekstra meget. Mange udstillere tilbyder derfor at levere efterfølgende uge til messepriser fragtfrit.

Støtte til andre messer rundt om i landet

Vi ved, at der hen over året har været afholdt rigtig mange andre vinmesser, men det har ikke været med støtte fra foreningen. Derfor har bestyrelsen udarbejdet et slags katalog over, hvorledes foreningen kan supportere medlemmerne.

Der er naturligvis grænser for hvad man kan få af økonomisk støtte, når medlemskontingent er på 500 kr/år.

Til gengæld kan foreningen støtte på andre områder. Dette kunne, eksempelvis, være:

- Forvin/bestyrelsen kan være behjælpelig med erfaring omkring det praktiske
- Forvin kan påtage sig at være økonomisk ansvarlig – MEN så skal foreningen også have standleje og billetindtægter, samt have indflydelse på prissætningen heraf
- I givet fald skal der udarbejdes et retvisende, positivt budget, som bestyrelsen skal acceptere. Der skal minimum være 2 medlemmer, som står som arrangør.
- Der skal desuden være indbygget fordele til Forvins medlemmer, eksempelvis:
 - x% rabat (10%?) på standleje
 - Min. Y stande (min. 5 stande?) skal være forbeholdt Forvins medlemmer, baseret på lodtrækning (så der ikke opstår et kartel)
 - Messen kan købe bannerannoncer til Forvins rabatterede pris
 - Messen kan købe smageglas til Forvins rabatterede pris
 - Messen kan købe ydelser hos reklamebureau til Forvins rabatterede pris
 - Messen kan købe pavilloner til Forvins rabatterede pris
 - Messen kan låne Forvins MobilPay-konto
- Ovenstående punkter er, som det ses, ikke hugget i sten. Det vil afhænge af de enkelte messers oplæg, og det dertil hørende budget.
- Eftersom der som nævnt ikke har været brug for det, så kan bestyrelsen ikke fortælle nøjagtigt, hvilke fordele vi kan opnå, eftersom alle leverandører ønsker at kende potentialet, før de vil give nogle rabatter, der batter!

Fordelsaftaler

Vi har endelig fået flere aftaler i hus, specielt til nogle af de større transportører, og besparelserne her, mener vi selv, er rigtige fornuftige! Vi henviser til punktet "Fordele" på vor hjemmeside.

Det er vort håb, at vi lander endnu nogle aftaler i 2024.

- - - 0 0 0 - - -